

### Objectifs

- Connaître les différentes aides en vigueur et leurs modalités d'application en fonction des travaux
- Pouvoir conseiller au mieux le client en amont du chantier et faire de ces aides un argument commercial
- Préparer et rédiger des documents commerciaux conformes aux dispositifs

### Public Visé

Artisans, Chefs d'entreprises, Employés, Collaborateurs, Maîtres d'œuvre

### Pré Requis

Français lu, parlé, écrit

### Méthodes et moyens pédagogiques

- Support de cours
- Réflexion de groupe
- Cas concrets de mise en situation
- Approche par les jeux de rôle
- Plan d'action individuel et personnalisé
- Elaboration d'une fiche pratique

### Parcours pédagogique

#### Présentations des différents dispositifs d'aide à la rénovation

- La TVA : normale, intermédiaire, réduit et autoliquidation
- MAPRIMERENOV
- MAPRIME RENOV : RENOVATION GLOBALE
- MaPrimeAdapt
- Les CEE : Certificats d'Economie d'Énergie
- Logiciel simulation aides CAP RENOV AIDES
- Financements reste à charge : ECO PTZ, PRET AVANCE RENOVATION

#### Les modalités à respecter

- Qualifications et documents obligatoires des entreprises
- Critères d'éligibilité, travaux et équipements concernés, critères de performance
- Plafond de ressources, publics concernés (SCI, copro, particuliers)
- Rédaction des devis et factures en rénovation énergétique
- Possibilité de cumul des aides
- Cas pratique
- Echange avec les participants sur des cas concrets

Maîtriser les aides financières dans la rénovation du bâtiment

### Méthodes et modalités d'évaluation

- Mise en application, exercices

### Modalités d'Accessibilité

Selon la nature du handicap et le lieu de formation, merci de nous contacter au 03.83.95.77.50 afin que nous mettions en place des dispositions adéquates durant les journées de formation.

### Durée

**7.00** Heures

**1** Jour

### Effectif

De 6 à 12 personnes