

Objectifs

- Identifier les charges fixes et charges variables.
- Identifier les taux de cotisation selon le statut du travailleur salarié ou non-salarié.
- Savoir appliquer les coefficients permettant de définir un prix de vente juste.
- Savoir créer un projet d'entreprise (type investissement matériel, embauche / licenciement)

Public Visé

Chefs d'entreprise, Dirigeants, Responsables de processus/activités

Pré Requis

Aucun

Objectifs pédagogiques

- Identifier les charges fixes et charges variables.
Identifier les taux de cotisation selon le statut du travailleur salarié ou non-salarié.
Savoir appliquer les coefficients permettant de définir un prix de vente juste.
Savoir créer un projet d'entreprise (type investissement matériel, embauche / licenciement)

Méthodes et moyens pédagogiques

- Support de cours (powerpoint, logiciel CALCULAB, Excel) diffusés en vidéo-projection
- Utilisation des documents internes de l'entreprise (Bilan N-1, compte de résultat détaillé, fiche de paie)
- Démonstration de l'usage du logiciel CALCULAB à l'aide d'exemples
- Exemples pratiques - chaque stagiaire complète son outil avec ses propres documents d'entreprise
- Démonstration à l'aide du tableur Excel (outil complémentaire) pour ajuster le prix de vente en fonction des offres concurrentielles

Parcours pédagogique

9h00 - 10h00 : Les bases de la comptabilité de l'entreprise

Lecture des documents comptables (Bilan et compte de résultat)

- Quelles sont les données à rechercher pour les charges fixes et charges variables
- Lecture des fiches de paie
- Quelles sont les données à rechercher et à enregistrer dans CALCULAB (charges et taux horaires)

10h00 - 10h15 : Pause

10h15 - 12h30 : Démonstration de l'usage du logiciel CALCULAB

- Calcul du coût de revient en fonction du bilan N-1
- Calcul du prix de vente en fonction des coefficients de marque appliqués
- Calcul du coût de revient et du prix de vente en fonction d'un projet d'investissement matériel

12h30 - 13h30 : Pause déjeuner

13h30 - 15h30 : Démonstration de l'usage du logiciel et exercices pratiques

- Calcul du coût de revient et du prix de vente en fonction d'un projet d'embauche
- Calcul du coût de revient en fonction du bilan N-1 de l'entreprise (pour chaque stagiaire)
- Calcul du prix de vente en fonction des coefficients propres à l'entreprise du stagiaire
- Démonstration et ajustement du prix de vente en fonction des offres concurrentielles (utilisation de l'outil Excel)

15h30 - 15h45 : Pause

15h45 - 16h30 : Démonstration de l'usage du logiciel et exercices pratiques (suite)

- Démonstration et ajustement du prix de vente en fonction des offres concurrentielles (utilisation de l'outil Excel) - suite
- Second exercice pratique, utilisation des données d'entreprise (par stagiaire) pour créer un projet d'investissement ou d'embauche en fonction des besoins actuels de l'entreprise du stagiaire (objectif : comment créer un projet)

16h30 - 17h00 : Evaluation à chaud, correction remise des attestations de stage

- Evaluation sur le fonctionnement de l'outil CALCULAB via un questionnaire individuel
- Correction du questionnaire en groupe
- Questionnaire de satisfaction et remise des attestations individuelles

LES INDISPENSABLES

Chaque stagiaire doit venir avec :

- Les documents d'entreprise (bilan détaillé N-1 et 1 fiche de paie par salarié et/ou statut de salarié présent en entreprise). Prévisionnel comptable dans le cas d'une création d'activité
- Un terminal connecté / connectable type tablette ou ordinateur portable
- Un accès au logiciel CALCULAB soit avec une licence activée, soit avec des codes d'accès démo transmis par la CAPEB

Qualification Intervenant(e)(s)

Formateur expérimenté

Méthodes et modalités d'évaluation

Evaluation finale en fin de formation (à chaud)

Attestation de fin de formation

Durée

7.00 Heures
1 Jour

Effectif

De 6 à 12 personnes

Tarifs

Inter (Par Stagiaire) : [Nous consulter](#)
Intra (Par Jour) : [Nous consulter](#)



Contactez-nous !

Justine GORIUS